

AUTONOMIE LOCALI

Finanza locale. In arrivo i provvedimenti sui fondi 2017

Fondo Tasi da 300 milioni e rimborsi sulla giustizia: poi il decreto «omnibus»

Allo studio aiuti aggiuntivi per Province e Città

Gianni Trovati

Si avvicina al traguardo la distribuzione dei fondi, 909,6 milioni dell'indebitamento netto e 1,9 miliardi sul saldo netto da finanziare, che la manovra dedica a Regioni ed enti locali. Ma per completare il quadro 2017 della finanziaria sarà necessario fare un ultimo confronto politico fra amministratori e governo, prima dello sbocco in Conferenza unificata per il via libera. Da lì arriveranno i 900 milioni per gli enti locali, 650 per le Province e 250 per le Città metropolitane, chiamati a sterilizzare la terza rata del taglio progressivo messo in campo dalla manovra 2015. Non solo: quel bacino, oltre a sostenere i problemi ancora aperti sui tagli compensativi (Cil/Imu, permessa di divieto di rimborso) per le spese di giustizia arretrate sostenute a questo punto dai Comuni e mai rimborsate dallo Stato. Il meccanismo dovrebbe prevedere un assegno di 10 milioni all'anno per 30 anni, offrendo quindi un rimborso complessivo da 300 milioni, ma sulle cifre e sui tempi è facile prevedere che le richieste degli amministratori saranno serrate, anche sulla base delle stime Anci che parlano di un arretrato più che doppio.

Anche dall'altro lato, quello che non incide sul debito ma solo sul saldo netto da finanziare, arriva però una notizia importante per i conti locali. Si tratta dell'ennesima replica del fondo Tasi, quello che serve a finanziare i conti in circa 1.800 Comuni nei quali a suo tempo l'Imu sulla prima casa è stata portata sopra i livelli standard portando un gettito che non viene coperto dai rimborsi ordinari. An-

che quest'anno dovrebbe proseguire la riduzione progressiva del fondo, che l'ha portato dai 625 milioni del primo anno al 300 del 2016: il livello dovrebbe attestarsi ora a 300 milioni, senza cambiare i parametri di distribuzione, per ciascuno dei Comuni interessati dovrebbe calcolare una riduzione del 2,2 per cento di questa voce. Come sempre, queste entrate saranno escluse dai calcoli del pareggio di bilancio, e per questa ragione vengono pescate dal maxi-fondo che non pesa sull'indebitamento ma solo sul saldo netto.

Da qui arriverà anche il paracadute per i tagli ai bilanci ex-ante dei Comuni. Alla bisogna andranno circa 1,7 miliardi, che come l'anno scorso

4 per cento di circa 100 milioni di risorse ai Comuni più avvantaggiati per girare agli enti più colpiti dai nuovi parametri. Tra venerdì e lunedì prossimi, comunque, il Viminale dovrebbe pubblicare i numeri definitivi sul fondo di solidarietà, e questo passaggio sembra ipotizzare ogni chance di ulteriore proroga per il termine del 31 marzo per i preventivi sia di quello del 31 gennaio per approvare i bilanci mantenendo nel fondo pluriennale le risorse in conto capitale, accantonate nel 2015 ma non utilizzate nel 2016, a patto che ci sia un progetto esecutivo validato. Confermato anche la scadenza del 21 gennaio per i nuovi questionari sui fabbisogni standard, il cui mancato invio blocca l'erogazione delle risorse dal Viminale.

Dal decreto dovrebbe arrivare anche qualche aiuto in più per Regioni, Province e Città metropolitane. Sui fondi esternalizzati delle Regioni, infatti, la richiesta lorda sul 2017 vale poco meno di 2,7 miliardi, per cui il fondo messo a disposizione dalla manovra lascia aperto un ulteriore margine di 1,7 miliardi. Altri 100 milioni, come l'anno scorso, potrebbero essere recuperati dal contributo in conto investimenti, ma l'obiettivo è di arrivare al traguardo limitando il taglio a 900 milioni.

ARATE

Per gli arretrati sostenuti dai Comuni e non ancora rimborsati previsto un assegno da 10 milioni per 30 anni

saranno accompagnate da un aumento equivalente dell'obiettivo di finanza pubblica (sempre per la questione del rimborsamento). Tutto questo, però, non basta a chiudere i conti dell'anno, per cui è in fase di elaborazione un decreto legge che dovrebbe portare novità a tutto campo per le amministrazioni territoriali.

Per i Comuni, il decreto dovrebbe ospitare il correttivo che dimezza dall'8 al 4 per cento il guadagno massimo portato alle risorse standard di ogni ente dall'aumento delle risorse distribuite in base alla differenza fra capacità fiscali e fabbisogni standard aggiornati. Il decreto del Viminale che anticipa questo meccanismo è atteso in Conferenza unificata, che sposterà nel complesso circa 250 milioni su 58 miliardi, e con la clausola del

INTERVENTO

Dai «bandi periferie» l'esempio per nuove politiche di sviluppo

di Veronica Nicotri

Con la pubblicazione della auditoria e l'individuazione delle prime 24 proposte finanziate dai 500 milioni già disponibili si avvia la fase operativa del bando periferie.

Va apprezzata la rapidità dei Comuni nel presentare le proposte e del nucleo di valutazione nell'esaminare in tempi record progetti complessi. Il bando individuava tipologie di azioni: miglioramento del decoro urbano, riassetto e riqualificazione di aree, sicurezza, potenziamento dei servizi e del welfare, mobilità sostenibile. Sono stati presentati 20 progetti pari a 2.061 milioni. Una pronta risposta che evidenzia che ci sono idee e progetti per concretizzare.

Gli investimenti consentiranno l'attivazione di risorse superiori ai 1.607,416,37 euro, grazie ai fondi comunali per 162 milioni, risorse pubbliche per 122 milioni e risorse private per 383 milioni. Sulle risorse private emerge la sinergia con le imprese: un ruolo importante

occupano i principali fondi immobiliari, ma anche aziende, società sportive, organizzazioni del terzo settore. I beneficiari sono 4 Città metropolitane e 20 Comuni capoluogo, per un totale di 131 Comuni con 12.191.466 abitanti. Ci sono interventi trasversalmente collocati sui vari temi. Tutti prevedono azioni di rigenerazione di

CAMBIO DI PASSO

Va superata la logica degli interventi una tantum. La stabilità di risorse e norme è essenziale per sviluppare una programmazione efficace

spazi e aree dismesse. L'intervento fisico è sempre accompagnato al riassetto per l'erogazione di servizi, di mobilità, sicurezza, cittadinanza attiva, cultura, qualità della vita e lo stesso progetto è sempre multifunzionale: interventi di housing sociale, 20 azioni di inclusione sociale, 10 di promozione di imprenditorialità, 10 di promozione dell'istru-

zione e formazione, 10 di sicurezza urbana, 7 di infrastrutturazione, 10 di illuminazione pubblica, 18 su attività sportive e tempo libero e 14 per la riqualificazione di nuovi spazi verdi, 11 di valorizzazione di beni culturali, e poi mobilità urbana, con attenzione alla mobilità pedonale (12 progetti) e ciclistica (8 progetti).

Emerge una maturazione nell'integrare con programmi pregressi, caratterizzati da obiettivi compatibili ma regole diverse, autorità di gestione, e programmi: quali contratti di quartiere (in tre casi), programmi operativi regionali (Fes, Urban Innovative Actions della Commissione Europea) e il caso del Comune di Città di Torino, PonMetro.

Ci sono quattro proposte di città metropolitane: Bari, Milano, Firenze e Bologna, una prima occasione in cui questi enti mettono alla prova ciò che devono essere istituzionalmente e politicamente: capacità di fare sintesi nell'analisi dei bisogni di investimento, elaborando una prospettiva di crescita della città. Questi quattro progetti coinvolgono 309

Istituzioni

Arturo Bianco

L'Anac ritiene che la popolazione delle segreterie in convenzione vada calcolata con riferimento a quella del Comune capofila e non possa essere calcolata come somma degli abitanti degli enti aderenti.

In tal modo si riprendono le indicazioni dettate dalla Ragioneria generale dello Stato dal ministero dell'Interno e si contraddicono i principi contenuti nella sentenza 203/2016 del Tribunale di Como. Siamo così dinanzi all'ennesimo contenzioso sull'applicazione delle disposizioni sui segretari comunali: va ricordato sul tema anche il contrasto che divide i pareri delle sezioni di controllo della Corte dei Conti e la magistratura ordinaria sulla possibilità che i segretari inquadrati nelle fasce E e B possano percepire i diritti di ruolo nei Comuni in cui non visono dirigenti, possibilità negata dai pareri degli uffici contabili ammessi dalle sentenze dei giudici ordinari.

Per l'Anac la popolazione delle convenzioni di segreteria deve essere calcolata sulla base di quella del Comune capofila in quanto corrisponde alle previsioni del contratto collettivo nazionale del lavoro, con particolare riferimento all'articolo 37, al 4° e 5° del contratto del 10 maggio 2000 e all'articolo 3 del contratto del 1997.

Il parere dell'Anac mette inoltre in evidenza gli effetti paradossali che potrebbero determinarsi nel caso in cui si calcolasse la popolazione residente della convenzione di segreteria come somma degli abitanti dei Comuni aderenti: il trattamento economico del segretario residente nella convenzione di segreteria non verrebbe influenzato dalla popolazione residente nella convenzione di segreteria.

Vedremo che cosa verrà fatto in concreto. L'auspicio è che si operi con buon senso, svolgendo un ruolo di impulso alla correttezza amministrativa, senza eccedere negli appesantimenti burocratici ed evitando per quanto possibile contenziosi che non sono utili a nessuno.

Affidamenti in house. Le Linee guida dell'Anac

Tripla verifica sul controllo analogo

Stefano Pozzoli

L'articolo 192, comma 1 del Codice degli appalti prevede, anche se istituito per l'Anac, che al fine di garantire adeguati livelli di pubblicità e trasparenza nei contratti pubblici, l'elenco delle amministrazioni aggiudicatrici e degli enti aggiudicatori che operano mediante affidamenti diretti nei confronti di proprie società in house è affidata all'Anac stessa. La premessa della Relazione, infatti, è che «contesto e obiettivi dell'intervento dell'Autorità corrispondono alle finalità della normativa, cioè «alla razionalizzazione del sistema delle partecipazioni pubbliche e alla riduzione della spesa pubblica». In realtà, dal tenore delle linee guida parrebbe che le verifiche si concentreranno sugli aspetti statutari e documentali. Anche per quanto riguarda l'attività prevalente (il famoso Bors) l'impressione è che, almeno in questa prima fase, Anac si limiterà a prendere

dal legislatore, finendo per immaginare la strada per l'efficienza come una sorta di oneroso percorso a ostacoli.

Comunque, per comprendere le linee guida dell'Anac, ora in attesa del parere del Consiglio di Stato, è bene leggere la Relazione Air, da cui risulta chiara l'intenzione di Anac di non limitarsi a un ruolo meramente notoriale.

La premessa della Relazione, infatti, è che «contesto e obiettivi dell'intervento dell'Autorità corrispondono alle finalità della normativa, cioè «alla razionalizzazione del sistema delle partecipazioni pubbliche e alla riduzione della spesa pubblica». In realtà, dal tenore delle linee guida parrebbe che le verifiche si concentreranno sugli aspetti statutari e documentali. Anche per quanto riguarda l'attività prevalente (il famoso Bors) l'impressione è che, almeno in questa prima fase, Anac si limiterà a prendere

atto di quanto dichiarato. Opportunamente, invece, particolare attenzione viene data all'esercizio del controllo analogo.

Sul punto via le Linee Guida della Relazione Air si dilungano in modo particolare, riconoscendo le diverse forme e, soprattutto, delineando quali siano le modalità che ne consentano l'esercizio e delle quali, per evitare incomprensioni e problemi, è bene tenere conto. Si immagina un controllo ex ante, esercitabile attraverso atti di programmazione e di prevenzione delle decisioni societarie; un controllo contabile, che si concretizza nella richiesta di relazioni periodiche e di verifica dello stato di attuazione dei programmi e, infine, un controllo ex post, esercitabile in fase di approvazione del rendiconto.

Vengono anche considerati idonei all'esercizio del controllo analogo, ad esempio i tribu-

zione all'amministrazione aggiudicatrice del potere di nomina e revoca della maggioranza degli amministratori, il vincolo per questi ultimi al rispetto delle prescrizioni impartite in sede di controllo analogo e il divieto di cessione delle quote a privati fatte salve le eccezioni di legge.

Questo controllo, in fase di iscrizione nel registro, non potrà che essere essenzialmente documentale, ma Anac prevede di fare successivamente verifiche a campione, che saranno forse più significative della mera iscrizione all'elenco.

Si noti, per inciso, che nella prima parte della Relazione Air si dà un'interpretazione molto restrittiva dell'ammissibilità dell'ingresso dei privati nel capitale, leggenda come consentita solo nei casi in cui venga imposta dalla legge.

Vedremo che cosa verrà fatto in concreto. L'auspicio è che si operi con buon senso, svolgendo un ruolo di impulso alla correttezza amministrativa, senza eccedere negli appesantimenti burocratici ed evitando per quanto possibile contenziosi che non sono utili a nessuno.

Adempimenti. Obbligo di piantare un albero per ogni nuovo nato

Niente premi ai dirigenti se manca il «bilancio arboreo»

Daniela Casciola

Due mesi prima della scadenza naturale del loro mandato, i sindaci devono rendere noto il bilancio arboreo del Comune. È un obbligo di legge e proprio che comporta per gli inadempianti pesanti sanzioni previste dalle norme sulla trasparenza.

Lo ricorda il Comitato per lo sviluppo del verde pubblico, istituito presso il ministero dell'Ambiente con il compito di vigilare sul rispetto della normativa che stabilisce per i Comuni sopra i 15 mila abitanti di piantare un albero per ogni bambino registrato all'anagrafe o adottato, di redigere un bilancio arboreo che evidenzia il rapporto fra il numero degli alberi piantati in aree urbane di proprietà pubblica rispetto a quelle di proprietà privata, e di rendere pubbliche tutte queste informazioni.

La normativa, nata per incentivare gli spazi verdi urbani, esiste in realtà da ventisei anni. L'obbligo di piantare un albero per ogni nuovo nato è stato introdotto in Italia con la legge Cossiga-Andreotti n. 112/1992. Poi, la legge 10 del 2013 ha introdotto modifiche operative. L'obbligo non si ap-

plica più a tutti i Comuni ma solo a quelli con una popolazione superiore ai 15 mila abitanti e non interessa solo le nascite, ma anche i bambini adottati. Un altro cambiamento riguarda i tempi: la piantumazione

Obbligo di pubblicazione. Con la delibera 17/2016, il Comitato per lo sviluppo del verde pubblico ha stabilito che si tratta di un vero e proprio obbligo di pubblicazione. Per gli inadempianti dunque sono previste le sanzioni stabilite dal Dlgs 33/2013 in base al quale tutti i documenti, le informazioni e i dati oggetto di pubblicazione obbligatoria vanno diffusi sui siti web istituzionali delle amministrazioni per consentire ai cittadini di accedere ai dati pubblici e di esercitare il diritto di conoscere e di utilizzarli gratuitamente.

Le sanzioni

In caso di inosservanza, le sanzioni sono quelle stabilite dall'articolo 46 dello stesso decreto legislativo secondo il quale l'inadempienza degli obblighi di pubblicazione comporta la valutazione della responsabilità amministrativa, eventuale causa di responsabilità per danno all'immagine dell'amministrazione e conta comunque ai fini della valutazione del bilancio di gestione e di bilancio di risultato e del trattamento accessorio collegato alla performance individuale dei responsabili.



QUOTIDIANO ENTI LOCALI
Riaccertamento ordinario con controlli puntuali sui titoli di entrate e uscite

Cassa depositi e prestiti spa

FINANZIAMENTI PUBBLICI											
CONDIZIONI VALIDE dalle ore 12:00 del giorno 13/01/2017 alle ore 11:59 del giorno 20/01/2017											
COMUNI E PROVINCE						REGIONI E PROVINCE AUTONOME					
PRESTITO ORDINARIO						PRESTITO FLESSIBILE					
Inizio ammortamento						Inizio ammortamento					
01/07/17						01/01/18					
Tasso variabile						Tasso variabile					
Euribor (%)						Euribor (%)					
Amm.to (anni)						Amm.to (anni)					
15	N/D	2,300	N/D	2,300	N/D	15	N/D	N/D	N/D	N/D	N/D
20	N/D	2,300	N/D	N/D	N/D	20	N/D	N/D	N/D	N/D	N/D
25	2,000	3,160	2,000	3,160	2,000	25	2,000	2,000	2,000	N/D	N/D
30	2,000	3,160	2,000	3,160	N/D	30	2,000	2,000	2,000	N/D	N/D
Spread unico (%)						Spread unico (%)					
15	N/D	2,300	N/D	2,300	N/D	15	N/D	N/D	N/D	N/D	N/D
20	N/D	2,300	N/D	N/D	N/D	20	N/D	N/D	N/D	N/D	N/D
25	2,000	3,160	2,000	3,160	2,000	25	2,000	2,000	2,000	N/D	N/D
30	2,000	3,160	2,000	3,160	N/D	30	2,000	2,000	2,000	N/D	N/D
Spread max (%)						Spread max (%)					
15	N/D	2,300	N/D	2,300	N/D	15	N/D	N/D	N/D	N/D	N/D
20	N/D	2,300	N/D	N/D	N/D	20	N/D	N/D	N/D	N/D	N/D
25	2,000	3,160	2,000	3,160	2,000	25	2,000	2,000	2,000	N/D	N/D
30	2,000	3,160	2,000	3,160	N/D	30	2,000	2,000	2,000	N/D	N/D
Spread max (%)						Spread max (%)					
15	N/D	2,300	N/D	2,300	N/D	15	N/D	N/D	N/D	N/D	N/D
20	N/D	2,300	N/D	N/D	N/D	20	N/D	N/D	N/D	N/D	N/D
25	2,000	3,160	2,000	3,160	2,000	25	2,000	2,000	2,000	N/D	N/D
30	2,000	3,160	2,000	3,160	N/D	30	2,000	2,000	2,000	N/D	N/D
Spread max (%)						Spread max (%)					
15	N/D	2,300	N/D	2,300	N/D	15	N/D	N/D	N/D	N/D	N/D
20	N/D	2,300	N/D	N/D	N/D	20	N/D	N/D	N/D	N/D	N/D
25	2,000	3,160	2,000	3,160	2,000	25	2,000	2,000	2,000	N/D	N/D
30	2,000	3,160	2,000	3,160	N/D	30	2,000	2,000	2,000	N/D	N/D
Spread max (%)						Spread max (%)					
15	N/D	2,300	N/D	2,300	N/D	15	N/D	N/D	N/D	N/D	N/D
20	N/D	2,300	N/D	N/D	N/D	20	N/D	N/D	N/D	N/D	N/D
25	2,000	3,160	2,000	3,160	2,000	25	2,000	2,000	2,000	N/D	N/D
30	2,000	3,160	2,000	3,160	N/D	30	2,000	2,000	2,000	N/D	N/D
Spread max (%)						Spread max (%)					
15	N/D	2,300	N/D	2,300	N/D	15	N/D	N/D	N/D	N/D	N/D
20	N/D	2,300	N/D	N/D	N/D	20	N/D	N/D	N/D	N/D	N/D
25	2,000	3,160	2,000	3,160	2,000	25	2,000	2,000	2,000	N/D	N/D
30	2,000	3,160	2,000	3,160	N/D	30	2,000	2,000	2,000	N/D	N/D
Spread max (%)						Spread max (%)					
15	N/D	2,300	N/D	2,300	N/D	15	N/D	N/D	N/D	N/D	N/D
20	N/D	2,300	N/D	N/D	N/D	20	N/D	N/D	N/D	N/D	N/D
25	2,000	3,160	2,000	3,160	2,000	25	2,000	2,000	2,000	N/D	N/D
30	2,000	3,160	2,000	3,160	N/D	30	2,000	2,000	2,000	N/D	N/D
Spread max (%)						Spread max (%)					
15	N/D	2,300	N/D	2,300	N/D	15	N/D	N/D	N/D	N/D	N/D
20	N/D	2,300	N/D	N/D	N/D	20	N/D	N/D	N/D	N/D	N/D
25	2,000	3,160	2,000	3,160	2,000	25	2,000	2,000	2,000	N/D	N/D
30	2,000	3,160	2,000	3,160	N/D	30	2,000	2,000	2,000	N/D	N/D
Spread max (%)						Spread max (%)					
15	N/D	2,300	N/D	2,300	N/D	15	N/D	N/D	N/D	N/D	N/D
20	N/D	2,300	N/D	N/D	N/D	20	N/D	N/D	N/D	N/D	N/D
25	2,000	3,160	2,000	3,160	2,000	25	2,000	2,000	2,000	N/D	N/D
30	2,000	3,160	2,000	3,160	N/D	30	2,000	2,000	2,000	N/D	N/D
Spread max (%)						Spread max (%)					
15	N/D	2,300	N/D	2,300	N/D	15	N/D	N/D	N/D	N/D	N/D</

Speciale INDUSTRIA DELLA PIETRA - Aziende Eccellenti

Intermac: l'innovazione è il nostro motore

La parola al leader nella tecnologia per la lavorazione della pietra

Intermac è il marchio di Biesse Group specializzato nelle tecnologie per la lavorazione di vetro, pietra e metallo. Fondata a Pesaro da Giancarlo Selci, celebra quest'anno 30 anni di attività. In questo tempo il marchio è arrivato rapidamente ad occupare una posizione di leadership mondiale nei settori di riferimento, distinguendosi per l'affidabilità delle proprie macchine e l'alta qualità di finitura che sono in grado di garantire. A partire dai primi anni '90, si è specializzata nello sviluppo delle tecnologie per la trasformazione delle pietre naturali e sintetiche per l'edilizia, l'industria dell'arredamento e l'industria lapidea.

Avanguardia tecnologica

Gli anni di prodotti dedicati alla lavorazione della pietra comprendono i sistemi di taglio a getto d'acqua Primus, i centri automatici di taglio e finitura Mastersav 625 Double table e i centri di lavoro a controllo numerico Master. La tecnologia di ultima generazione messa a punto per la nuova gamma di centri di lavoro pone l'operatore al centro della progettazione della macchina, offrendo il massimo livello di comfort e di sicurezza senza compromettere produttività e flessibilità

di lavorazione.

In completa integrazione con le macchine, il software bSolid, sviluppato da un team di esperti ingegneri interno all'azienda, permette la progettazione in pochi click e senza limiti. Attraverso la simulazione della lavorazione consente di visualizzare il pezzo in anteprima, permettendo così il totale controllo della produzione prima che avvenga in macchina.

Soluzioni complete e integrate

Per il futuro gli obiettivi sono ancora più ambiziosi, da raggiungere attraverso una precisa strategia di innalzamento del livello di specializzazione. Al termine di questo processo, Intermac avrà speso il suo focus sulle macchine, stand alone a soluzioni in grado di ottimizzare completamente il flusso produttivo di una manifattura ottimizzata output di produzione giornaliera e garantendo un completo controllo dei costi produttivi e di gestione della commessa. Intermac già da tempo, si è organizzata secondo i principi della lean production per soddisfare al meglio il cliente: aumentare la qualità, garantire tempi di consegna certi e ridurre gli sprechi. L'azienda promuove un approccio ed una cultura lean lungo la catena del valore affinché tutte le persone siano motivate, i flussi dei processi siano snelli, cadenzati e coerenti con le richieste del mercato. L'obiettivo per il prossimo futuro è quello di



Esecuzione di taglio con getto d'acqua Primus 322



Biccola, l'opera di Raffaello Galloso esposta alla Milano Design Week

proseguire verso l'eccellenza delle Operations al fine di innalzare ulteriormente il livello di produttività dell'azienda.

Insider 2017: l'evento focalizzato sul mondo della pietra, 2-4 Marzo

Ogni anno nel mese di Marzo, Intermac apre le porte del proprio Headquarter (Via dell'Economia, 40 - Pesaro) per svelare in anteprima le novità dedicate al mondo della lavorazione della pietra. L'evento Insider rappresenta un appuntamento di riferimento per specialisti ed operatori del settore, un'occasione per vedere le macchine in funzione, assistere a demo live e test per toccare con mano l'affidabilità e l'innovazione tecnologica delle soluzioni made in Intermac (intermac.com/insider).

All'evento in questione si aggiunge la presenza di una showroom stabile, che accoglie durante tutto l'anno rivenditori e clienti. La strategia commerciale di Intermac prevede anche la partecipazione a fiere di settore in tutto il mondo ed un'importante presenza capillare sul territorio italiano ed estero.

Made with Intermac

Intermac annovera tra i propri clienti i marchi più prestigiosi del design italiano e internazionale. Grandi industrie, artigiani e architetti si affidano alla tecnologia Intermac per massimizzare la produttività delle proprie fabbriche o per

realizzare opere ed oggetti dal design complesso. Bigelli Marmi, Citco, Raffaello Galloso, sono solo alcuni dei nomi che hanno scelto l'affidabilità dei macchinari e del software Intermac con un unico e preciso scopo: la ricerca della qualità più autentica e della perfezione assoluta. (intermac.com/casehistory).

La partnership con Donatoni Macchine

Intermac unisce la propria esperienza a quella di Donatoni Macchine, azienda di riferimento nella costruzione di linee a ponte tecnologicamente avanzate per completare ed integrare la propria offerta commerciale. Le due società integrano know-how tecnologico all'avanguardia e una forza vendita capillare in tutto il mondo (www.donatoni.com).

Una multinazionale tascabile

Intermac è parte di Biesse Group, multinazionale leader nella tecnologia per la lavorazione di vetro, pietra, metallo e materiali avanzati. Opera attraverso 8 stabilimenti industriali, 34 filiali e uffici di rappresentanza, oltre 300 tra agenti e rivenditori selezionati ed esporta circa il 90% della propria produzione. Fondata a Pesaro nel 1969 da Giancarlo Selci, è quotata in borsa nel segmento STAR dal giugno 2001.

www.intermac.com
intermac.marketing@intermac.com



L'evento Insider Intermac a Pesaro attira clienti e rivenditori da tutto il mondo



Panoramica dello stabilimento produttivo



Vasca in marmo realizzata da Bigelli Marmi con tecnologia Intermac

L'Istituto Gemmologico Italiano

Eccellenza Italiana nella Formazione e nella Certificazione gemmologica dal 1973

L'Istituto Gemmologico Italiano (I.G.I.), fondato a Milano nel 1973, oggi presente in vari centri italiani, è un ente senza fini di lucro, riconosciuto dal Presidente della Repubblica Italiana con decreto legislativo n° 767 dell'11 Agosto 1979, le cui iniziative sono improntate al supporto del mercato gemmologico per garantire una conoscenza ed una competenza in linea con le caratteristiche e le esigenze del settore.

Gli obiettivi che l'Istituto si prefigge sono relativi alla diffusione della ricerca e della conoscenza della gemmologia, lo studio dei problemi tecnici, pratici e teorici, l'unificazione del linguaggio tecnico. In aggiunta l'organizzazione dei corsi di specializzazione, la promozione di mostre, conferenze, dibattiti, seminari, tavole rotonde, convegni, ricerche, con il rilascio di attestati di competenza e di merito.

Infine, la promozione di accordi con organismi nazionali e internazionali, con enti pubblici e privati, con organizzazioni ed associazioni interessate alla gemmologia.

Da sempre l'Istituto Gemmologico Italiano, svolge attività di formazione mediante corsi finalizzati al conseguimento del Diploma di Gemmologo IGI e Diplomi IGI, sono gli unici in Italia ad essere riconosciuti dall'Associazione Italiana Gemmologi e FEEG (unico ente in Italia autorizzato a rilasciare il diploma di "European Gemmologist"). Presso l'Istituto vengono svolti anche corsi informativi, corsi pratici, corsi tematici, corsi personalizzati per le aziende e corsi di aggiornamento, seminari, conferenze.

In aggiunta alla formazione IGI, offre un servizio di analisi gemmologica. Il laboratorio di analisi, dotato di strumentazione d'avanguardia ed eccellenti professionisti costantemente aggiornati, è in grado di erogare un efficiente servizio di certificazione riconosciuto dal settore a livello italiano e internazionale.



L'impegno del laboratorio dell'Istituto Gemmologico Italiano, fin dalla sua nascita, è sempre stato quello di fornire a tutti i suoi clienti un servizio accurato, obiettivo e sempre aggiornato rispetto alla continua evoluzione delle conoscenze gemmologiche (nuovi materiali, nuove sintesi e nuovi trattamenti).

L'Istituto Gemmologico Italiano investe costantemente molte risorse nello sviluppo della struttura, in tutti i suoi compartimenti, al fine di consolidare e man-

tenere alto ed aggiornato il tenore di affidabilità. Significativa a tale proposito è l'evoluzione nel mondo del diamante dove sta sempre più sviluppandosi il settore del diamante sintetico che rischia di condizionare e penalizzare fortemente il mondo del diamante naturale.

A tale proposito, proprio per supportare e rafforzare l'integrità del settore, IGI, introdurrà quest'anno nel proprio laboratorio il servizio per l'identificazione del diamante sintetico di piccolissime dimensioni.

Il tutto viene realizzato attraverso l'utilizzo di uno strumento "M-SCREEN" sviluppato e realizzato nel centro ricerche per i diamanti ad Anversa (WTOCD). Lo strumento è in grado di eseguire uno screening super veloce su possibili diamanti sintetici anche del peso di solo 0.005 ct.

Il laboratorio IGI collabora con Enti, Istituzioni e Università in progetti di formazione e di ricerca scientifica in campo mineralogico e gemmologico, pubblicando articoli su alcune delle più importanti riviste del settore a livello internazionale. Il dibattito e il confronto con l'ambiente accademico ha portato ad innalzare la qualità dei servizi IGI. Oggi i certificati IGI rappresentano una grande realtà nel settore dei preziosi e sono espressione di conoscenza, esperienza e dedizione dei nostri qualificati analisti e docenti.

L'IGI aderisce a Federpreziosi, Confindustria Federoraff, Federpierre, UNI e, a livello internazionale, a CIBJO (Confédération International de la Bijouterie, Joaillerie, Orfèverie des Diamants, Perles et Pierres) e alla FEEG (Federation of European Education in Gemmology).

Oltre che nella storica sede milanese, IGI opera a Roma, Valenza Po, Marciano presso il Tiro e a Catania.

Assogemme: la garanzia per il consumatore

L'istituzione di un comitato etico è la formula strategica per tutelare questo settore

Assogemme, associazione Italiana delle Aziende delle Pietre Preziose ed Affini, è l'associazione di categoria che riunisce le aziende più rappresentative del comparto produttivo nell'ambito del settore orafi. Assogemme è socio ordinario Federoraff e associata CIBJO. Nasce nel 2007 con l'obiettivo di tutelare e sostenere la filiera produttiva italiana del gioiello. Ciò che, in particolare, rende Assogemme unica nel panorama internazionale, è stata l'istituzione di un comitato etico, di cui è stata proclamata presidente Rossella Ravagli, Head of Corporate Sustainability & Responsibility Gucci.

Di questo comitato fanno parte i più importanti player del lusso, nel sistema gioiello (gruppo Kering con Gucci, gruppo LVMH con Bulgari, Buccellati, Pomellato e Pasquale Bruni) che si impegnano per la costituzione di un codice etico procedurale con lo scopo di garantire la filiera etica di produzione delle gemme di colore.

Tale progetto è diventato una proposta di legge gemmologica presentata alla Camera, a cui hanno aderito le maggiori associazioni di categoria.

Ad oggi, è stato depositato il Codice di Procedura applicato alla commercializzazione dei materiali gemmologici di colore in Italia secondo principi di eticità, quale Regolamento per il disegno di legge AS 683 del regolamento del mercato dei materiali gemmologici, ad opera del Comitato Scientifico di Assogemme costituito dal Dott. Luigi Costantini, dal Dott. Alberto Scarni e dal Dott. Paolo Minieri. L'adozione di questo regolamento è il primo passo. Il codice che ne seguirà sarà garante della tutela del consumatore finale ed ele-

mento distintivo per gli operatori di settore che adotteranno tale protocollo, in grado di fornire così una corretta informazione sulla natura dei materiali gemmologici posti in vendita (e ai consumatori). La tutela della filiera produttiva,

"Tecnicamente è morto un mercato. Al suo posto se ne sta creando un altro molto più specifico e più professionale. Quali sono le pietre che si stanno imponendo oggi? Le pietre dure e quelle soggette ad una lavorazione particolare: ormai si cerca la customizzazione totale del prodotto. Il taglio standard non piace più".



Paolo Cesari

dalla miniera al mercato finale, avrà un impatto fondamentale sia a livello etico che a livello economico. Ma non è tutto. Di rilievo anche le indicazioni date dal Presidente di Assogemme Paolo Cesari a proposito della situazione attuale del mercato delle gemme: "Il mercato è diminuito. Il dato, purtroppo, è chiaro. I meno attenti, tuttavia, potrebbero fare notare che i valori sono aumentati. Ciò è successo perché il valore dell'oro ha distorto tutti i numeri". Poi spiega: "Se prendiamo i fatturati in termini generali, sono aumentati. L'aumento è facilmente verificabile poiché è aumentato il costo dell'oro. I produttori di gioielli, tuttavia, sanno bene che l'aumento della materia prima non aumenta i margi-

ni: in questo modo, non si producono utili". La situazione che si sta delineando è, quindi, la seguente: "Tecnicamente è morto un mercato. Al suo posto se ne sta creando un altro molto più specifico e più professionale. Quali sono le pietre che si stanno imponendo oggi? Le pietre dure e quelle soggette ad una lavorazione particolare: ormai si cerca la customizzazione totale del prodotto. Il taglio standard non piace più".

Con la ricerca di prodotti più importanti dal punto di vista della specializzazione viene premiata la figura dei professionisti, distruggendo sempre di più il mercato medio. Quest'ultimo aveva caratterizzato una grossa fetta della produzione italiana: "La situazione attuale, quindi, prevede la presenza dell'alta gioielleria, selezionata e di altissima qualità, e della bassa gioielleria, creata in Paesi dove la manodopera è disponibile a un costo minore". Le conclusioni del presidente lasciano poco spazio a sogni. "La possibilità di continuare il mestiere c'è, ma è per pochi. Il mercato è teso. Oggi l'offerta è superiore alla domanda. Quindi la selezione è inevitabile".

www.assogemme.it



associazione italiana pietre preziose e affini



CONFINDUSTRIA